

Rémi Barbe

Paris, France // 35 ans

job@remibarbe.fr

remibarbe.fr // linkedin.com/in/remibarbe



Directeur technique - Nouvelles technologies - 11 ans d'expérience

Formation

2010. HEC Paris / TELECOM ParisTech

Mastère Spécialisé en Management et Nouvelles Technologies

2007. Ecole Nationale d'Ingénieurs de Brest

Diplôme d'Ingénieur généraliste

Compétences professionnelles clés

- Informatique, WEB
- Electronique, physique
- Direction de projet
- Structuration de processus
- Recrutement et animation d'équipes techniques
- Stratégie, business
- Français, Anglais

Expériences professionnelles

2017-aujourd'hui. Directeur technique / Entrepreneur en résidence : Accompagnement Startup et Corporate dans le développement d'innovation - L'Atelier BNP Paribas

Avec près de 2 billions d'euros d'actifs, BNP Paribas est la plus grande banque de la zone euro avec une présence dans 75 pays. L'Atelier est sa cellule d'innovation basée à Paris, San Francisco et Shanghai.

- Organisation des outils et des processus internes
- Accompagnement technique de 32 startups et analyse d'environ 1000 dossiers
- Accompagnement de 23 ETI dans leurs collaborations avec des Startups
- Accompagnement technique et business de 2 projets intrapreneuriaux BNP Paribas
- Intervenant dans 5 programmes d'accélération (WAI Boost, Finlabs à San Francisco, Media Lab TF1 à Station F..)

2015-2017. Cofondateur / Directeur technique : Création et développement d'une Marketplace - PhoneHubs

Phonehubs est un service après-vente international pour les appareils électroniques.

- Création de la société et développement
- Définition et développement de la Marketplace B2B déployé dans 21 pays
- Recrutement et animation de l'équipe technique/support répartie dans 5 pays
- Mise en place du processus de gestion commerciale/support programmatique

2014-2015. Directeur technique groupe : Développement, mise à l'échelle et management de transition - VideoProfile Groupe

VideoProfile est un groupe qui propose des solutions d'analyse statistique sportive pour les clubs et les médias.

- Définition et développement de l'architecture cloud de captation, traitement et de diffusion vidéo IP
- Mise en place du département R&D et production
- Recrutement et animation de l'équipe technique/opération (25 personnes)

2011-2014. CoFondateur / Directeur technique : Création, développement et vente d'une société technologique - mySportConnect (acquis par VideoProfile Groupe)

mySportConnect est le leader européen des services vidéo automatisés pour le sport. Soutenu par BPI France et des investisseurs privés. Acquis par VideoProfile Groupe.

- Création de la société, développement et cession à une société plus importante
- Définition et développement du produit vidéo IP et de son architecture cloud
- +200 serveurs, +500 périphériques IP déployés, +200k utilisateurs et +100M de vidéos vues en 3 ans
- Recrutement et animation de l'équipe technique/opération (10 personnes)
- Participation active à la stratégie et au business

2009-2011. Consultant : Mission conseil technique et business WEB - Baccarat, Sysnext

Consultant pour plusieurs sociétés dans des secteurs variés : luxe, ingénierie, WEB.

- Création d'un département R&D, financement et recrutement des équipes
- Définition stratégique et opérationnelle puis validation du projet auprès du comité exécutif

2007-2009. Chef de projet : Développement d'une Set-top box - Actech/Cybervia (acquis par All Circuits)

Actech/Cybervia était un bureau d'étude spécialisé dans le développement de système embarqué (informatique, électronique, mécanique). Acquis par All Circuits.

- Gestion complète du projet, de la rédaction du cahier des charges au suivi de la mise en production, budget 1 million d'euros
- Recrutement et animation de l'équipe R&D (20 personnes à forts profils techniques)
- Accompagnement des dirigeants et des équipes marketing/support
- Conception et réalisation complète en 4 mois de la preuve de concept (carte électronique, développement OS et serveur de streaming vidéo)